



**офисная  
почтовая  
служба**

СОБСТВЕННЫЙ БИЗНЕС  
В ПАРТНЕРСТВЕ С ЛИДЕРОМ РЫНКА!

## СОДЕРЖАНИЕ:

- ОБЗОР РЫНКА, АКТУАЛЬНОСТЬ
- О НАС
- ОСНОВНЫЕ УСЛУГИ И ПРЕИМУЩЕСТВА
- ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ПАРТНЁРА
- УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

РЫНОК ЭКСПРЕСС ОТПРАВЛЕНИЙ СОСТАВЛЯЕТ  
≈ 60 МЛРД. РУБЛЕЙ В ГОД

≈ 500 КУРЬЕРСКИХ КОМПАНИЙ

ДОСТАВКА  
ЗА РУБЕЖ

ДОСТАВКА  
ПО РОССИИ

ДОСТАВКА  
ВНУТРИ  
МЕГАПОЛИСОВ



**BRINGO**

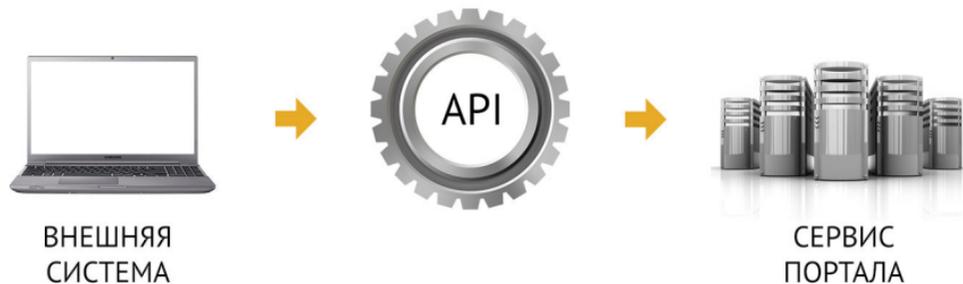


**Major<sup>e»</sup>**



**dostavista**





С развитием информационных технологий самые продвинутые курьерские компании начали предоставлять возможность стыка с помощью методов API. Данное нововведение позволило нашей компании состыковаться с наиболее надежными поставщиками, которые являются лидерами в разных сегментах, и предложить клиентам полную палитру логистических услуг в одном личном кабинете. Пример «UBER» показал, что информационная система может перевернуть весь рынок.

Наша информационная система следует по стопам именитого гиганта и позволяет клиентам получать качественные разнообразные сервисы за приемлемые деньги в одном месте. Уже несколько тысяч компаний оценило сервисы будущего и несколько компаний являются нашими надежными партнерами. Приглашаем и Вас к сотрудничеству. Поиск клиентов можно доверить нашему опытному call центру, который работает на продвинутой СРМ системе одновременно с партнёром, занося в систему лидов и клиентов.

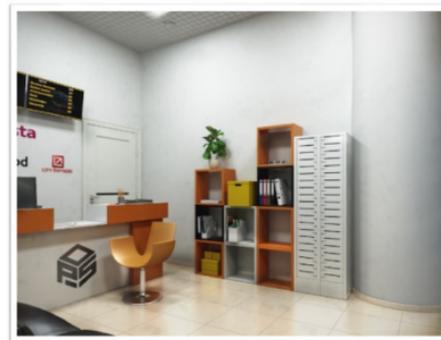
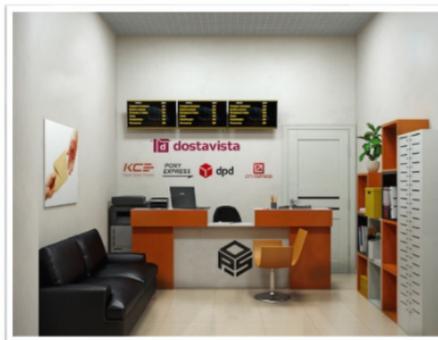


ОФИСНАЯ ПОЧТОВАЯ СЛУЖБА – это высокотехнологичная информационная платформа, позволяющая клиентам решить любые почтовые и курьерские задачи в едином личном кабинете. Компания работает на рынке логистики с 2008 года.

Для решения логистических задач наших клиентов мы используем ресурс компаний проверенных партнеров – лидеров логистического рынка.

При этом заказы передаются курьерам, а статусы

реализации отображаются в режиме реального времени. Одним из важнейших преимуществ компании является индивидуальный и очень гибкий подход в решении задач клиентов – мы всегда находим решение там, где монстры логистики оказываются бессильны. Особое внимание уделяется удобству сервиса – мы постоянно работаем над внешним интерфейсом личного кабинета и повышаем его удобство и функциональность.



Очень важным фактором в современном мире является отказоустойчивость, где мы с гордостью можем сообщить, что наш личный кабинет продолжает работать вне зависимости от обновлений и иных работ.

Нашими сервисами уже пользуются более четырех тысяч компаний – это доставка и отправка писем почтой РФ, отправка посылок через почту России, отправка товаров по России через коммерческих операторов, отправка документов по всему Миру.

Мы получаем сотни тысяч писем для наших клиентов, отправляем более ста тысяч писем в год, в этом году отправка экспресс почты превысит сто тысяч отправлений.

*Присоединяйтесь к нашим сервисам, и мы возьмем на себя решение всех Ваших почтовых проблем!*

# ЭТО РАБОТАЕТ АВТОМАТОМ





## ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ:

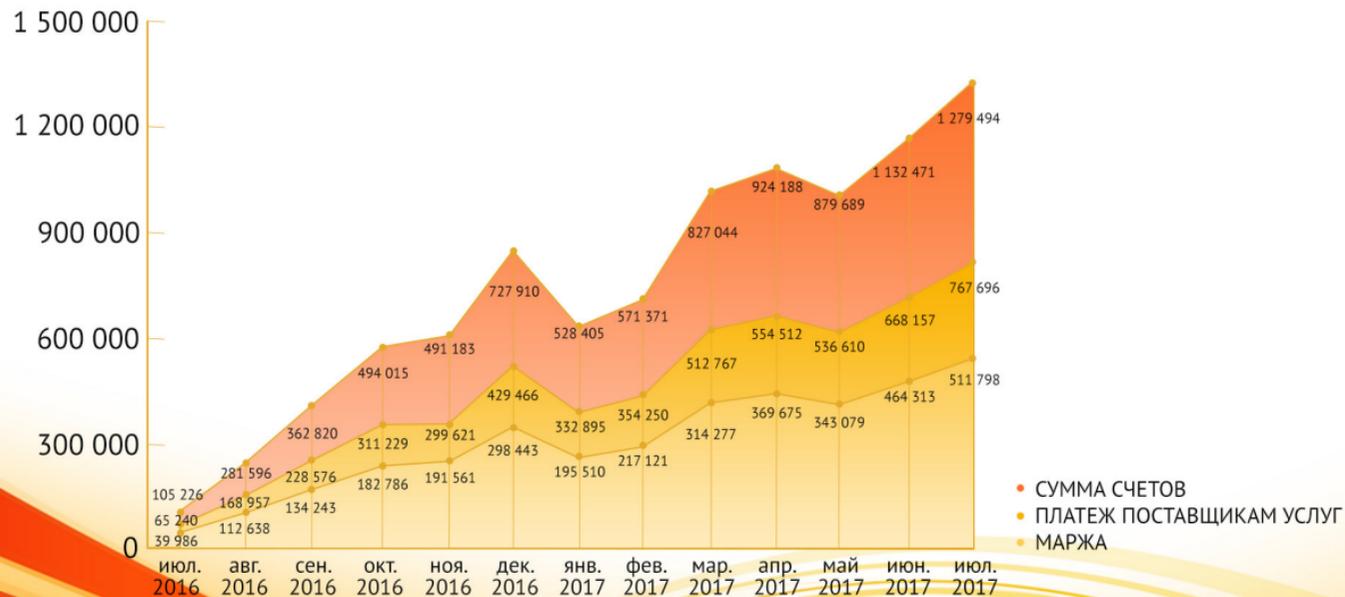
- Широкий набор логистических услуг, которые выполняются в полностью автоматизированном режиме.
- Компания «Офисная Почтовая Служба» представляет из себя «UBER» в части решения логистических задач для клиентов-организаций.
- Уже сегодня через информационную систему ежемесячно проходит более 20 тысяч заказов клиентов.

*На сегодняшнем логистическом рынке  
нет аналогов нашему сервису!*

## КОЛИЧЕСТВО ЗАЯВОК



## ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ



## ПРИБЫЛЬ НА ПРИМЕРЕ РЕАЛЬНОГО ПАРТНЁРА



## ТРЕБОВАНИЯ

НЕОБХОДИМ ОПЫТ:

- В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
- В ПРОДАЖАХ
- В ЛОГИСТИКЕ

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС:

300 000 РУБЛЕЙ

ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ:

1-2 МЛН. РУБЛЕЙ



## СЕРВИСЫ МАТЕРИНСКОЙ КОМПАНИИ:

- ПОМОЩЬ в поиске и открытии офиса
- ПОМОЩЬ в подборе персонала
- ОБУЧЕНИЕ персонала в течение 2 недель на территории материнской компании
- ПОМОЩЬ в оформлении офиса
- УСТАНОВКА программного обеспечения на рабочие станции
- 6 МЕСЯЦЕВ бесплатного периода использования всех программных продуктов материнской компании
- ПОИСК первых 50 клиентов партнеру с использованием call центра материнской компании
- КОНСУЛЬТАЦИИ по программному обеспечению, по продажам, по управлению
- ВОЗМОЖНОСТЬ проведения тренингов и семинаров
- ВОЗМОЖНОСТЬ доработки программного обеспечения под индивидуальные запросы партнера
- ЕЖЕКВАРТАЛЬНЫЕ встречи в рамках повышения квалификации на площадке материнской компании
- ВОЗМОЖНОСТЬ предоставления эксклюзива на определенную территорию



ОТДЕЛ ПО  
РАБОТЕ С ПАРТНЕРАМИ

[fr@ls-soft.net](mailto:fr@ls-soft.net)  
+7 (499) 110 44 04